

COMMERCE



LYCEE PROFESSIONNEL
PAUL GAUGUIN

10 av. de la Recherche Scientifique
45071 ORLEANS Cédex 2
☎ 02 38 69 16 88
📠 02 38 63 89 93
💻 Ce.0450786k@ac-orleans-tours.fr

2006/01

VOUS ETES :

- *Dynamique*
- *Ambitieux (se)*
- *Responsable*
- *Autonome*

VOUS AVEZ :

- *Le sens du contact*
- *Le souci de l'organisation*
- *Des capacités à argumenter*
- *Des capacités d'analyse et de réflexion*
- *Des qualités de gestionnaire*

**Le titulaire du Bac Pro
« COMMERCE » doit être capable
de :**

- *Vendre (choix des orientations commerciales, achats, ventes, suivi des ventes ...)*
- *Gérer (gestion commerciale, comptable, financière, du es ressources humaines ...)*

DÉROULEMENT DE LA FORMATION

La formation se déroule sur 2 ans :

- *Formation en milieu scolaire de 30 heures hebdomadaires (dont la moitié en enseignement professionnel).*
- *Des périodes obligatoires de formation en entreprises (18 semaines réparties sur deux ans) qui permettent d'élaborer un projet de commerce sur le lieu de stage*

AU LYCEE . . .

★ **VOUS ETES TITULAIRE D'UN BEP**
« **VENTE ACTION MARCHANDE** »

★ **ACCES POSSIBLE EGALEMENT**

Sous réserve d'un bon dossier et d'une forte motivation, avec un BEP :

- COMPTABILITE
- AUTRE SECTION TERTIARE
- SECTEUR HOTELIER
- SECTEUR INDUSTRIEL ...

ENSEIGNEMENT GENERAL

- *Français*
- *Mathématiques*
- *Histoire et géographie*
- *Langue vivante 1 - Anglais*
- *Arts appliqués*
- *Education Physique et sportive*

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

- *Vente*
- *Gestion*
- *Environnement professionnel*



Ecole - Entreprise
Efficace Ensemble

EN ENTREPRISE . . .

* **2 stages de 4 semaines dans deux entreprises différentes la 1^{ère} année**

* **2 stages de 4 semaines en 2^{ème} année, avec un projet à présenter au baccalauréat**

+ 2 semaines de spécialisation

Ces stages ont pour contenu :

- *Conseiller, vendre*
- *Gérer le rayon, le magasin, le personnel*
- *Participer à la politique commerciale*

Ces entreprises peuvent être :

- *La grande distribution*
- *Les grands magasins*
- *Les magasins à succursales*
- *Le commerce traditionnel*

VOTRE FUTUR METIER . . .

- *Responsable de rayon ou de département dans la grande distribution*
- *Commerçant indépendant ou d'un réseau franchisé*

IL EST POSSIBLE DE POURSUIVRE SES ETUDES. AVEC UN BON DOSSIER ET UNE FORTE MOTIVATION. NOTAMMENT VERS UN BTS (SCOLAIRE OU PAR ALTERNANCE)

Votre Conseiller d'Orientat-ion-Psychologue peut compléter ces informations