

## V.A.M.

### Vente Action Marchande



LYCEE PROFESSIONNEL  
PAUL GAUGUIN

10 av. de la Recherche Scientifique  
45071 ORLEANS Cédex 2

☎ 02 38 69 16 88

📠 02 38 63 89 93

💻 Ce.0450786k@ac-orleans-tours.fr

### VOUS ETES :

- *Motivé (e) pour la vente*
- *Soigné (e) dans la présentation*
- *Curieux (euse) et dynamique*
- *Rigoureux(euse) et organisé(e)*

### VOUS AIMEZ :

- *la nouveauté*
- *le sens du contact*
- *la gestion et l'organisation*

*VOUS VOULEZ APPARTENIR  
AU MONDE QUI BOUGE ...*

### Le titulaire du BEP Vente Action Marchande doit être capable de :

- *Promouvoir et commercialiser des produits de consommation,*
- *Conseiller les clients et réaliser la vente*
- *Organiser la surface de vente et la réserve,*
- *Gérer l'approvisionnement du rayon ou du magasin,*
- *Utiliser les nouvelles technologies d'information, de communication.*

### DÉROULEMENT DE LA FORMATION

*La formation se déroule sur 2 ans, au lycée professionnel avec des périodes de formation obligatoires en entreprises ( 7 semaines au total ).*

**... poursuite des études recommandée  
( Bac PRO, bac STG, vers un BTS ... )**

## AU LYCEE . . .

### ENSEIGNEMENT GENERAL

- Français
- Histoire et géographie
- Mathématiques
- Education Physique et sportive
- Education esthétique
- Langue vivante 1 - Anglais
- Espagnol LV2 recommandé  
( pour poursuivre en 1<sup>ère</sup>  
d'adaptation )

### ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

- Gestion du point de vente
- Techniques de vente  
(théorie et travaux pratiques)
- Vie sociale et professionnelle
- Economie et droit



**Ecole - Entreprise**  
Efficace Ensemble

## EN ENTREPRISE . . .

Les périodes de formation en entreprise ont pour objectif de participer dans les magasins, aux tâches des vendeurs :

- Vente
- gestion des stocks
- merchandising
- mise en place de vitrines...
- conseils aux clients

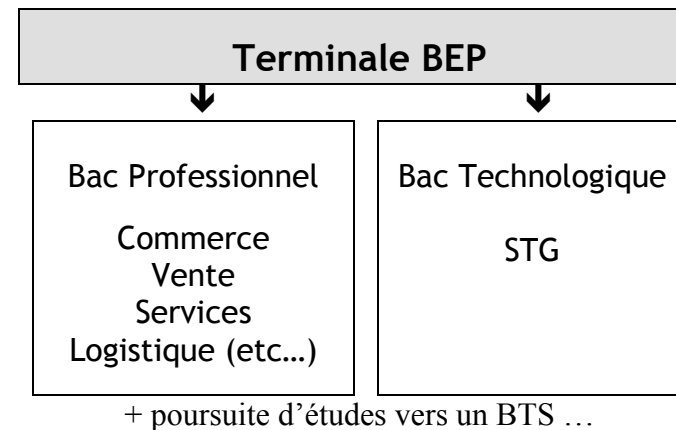
**Ces entreprises peuvent être :**

- Des magasins traditionnels
- Des hypermarchés généralistes ou spécialisés ( bricolage, mobilier ...)

## ... VOTRE FUTUR METIER

- Vendeur en magasin
- Vendeur en grande distribution

### AVEC POURSUITES D'ETUDES RECOMMANDEES



*Votre Conseiller d'Orientation-Psychologue  
peut compléter ces informations*